

Wir suchen in Vollzeit einen

Ingenieur/Naturwissenschaftler im technischen Vertrieb (w/m/d)

Wer sind wir?

CARBON SERVICE & CONSULTING GMBH & CO. KG produziert Aktivkohlen für die industrielle Abgas- und Wasserreinigung. In diesem stark wachsenden Umweltmarkt sind wir als mittelständisches Familienunternehmen in zweiter Generation international führend. Ein faires Miteinander, hochmoderne Produktionsanlagen und kurze Entscheidungswege zeichnen uns aus. Wir wachsen gemeinsam mit unserem Team! Nachhaltigkeit ist eine starke Grundlage unserer Geschäftsphilosophie, die wir mit dem Recycling von Aktivkohle, großen Investitionen in einen CO₂-neutralen Standort und einer zukunftsweisenden Produktentwicklung umsetzen. Diese Strategie erfordert einen intensiven und anwendungsnahen Austausch mit unserer Kundschaft und den Märkten. Hierfür suchen wir ab sofort einen Ingenieur/Naturwissenschaftler (m/w/d) als Verstärkung für unser technisches Vertriebsteam.

Ihr Aufgabenprofil

Mit Ihren ingenieurtechnischen/naturwissenschaftlichen Kenntnissen und Erfahrungen aus dem technischen Vertrieb sind Sie für die anwendungsnahe Individualakquise verantwortlich. Sie entwickeln Absatzchancen und betreuen diese technisch bei Optimierungs- und Auslegungsfragen bis zum kommerziellen Abschluss. Sie erarbeiten für unsere Anwendungsfelder individuelle Lösungen und haben Freude daran, diese im Vertrieb voranzutreiben. Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Sie können zuhören und entwickeln auf dieser Basis mit Kunden individuelle Absatzchancen
- technische Lösungen im engen Austausch mit der Kundschaft finden und Angebote entwickeln
- Branchen- und Technologietrends erkennen und gestaltend vorantreiben
- Marktpräsenz zeigen, Branchenveranstaltungen besuchen und kontinuierliche Marktanalysen durchführen
- enge Zusammenarbeit mit dem Team im Vertrieb und der Anwendungstechnik
- Kommunikation und Lenkung internationaler Vertriebspartner

Sie bringen mit

- ein abgeschlossenes technisches oder naturwissenschaftliches Studium (M.Sc.) oder gleichwertig
- Berufserfahrung, vorzugsweise im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen oder chemischen Produkten vorzugsweise in der Abgas- und Wasserreinigung und/oder in der Abfallwirtschaft
- Freude an täglich wechselnden technischen Fragestellungen und dem Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- ein hohes Maß an Verbindlichkeit und Loyalität
- eine strukturierte und von Selbständigkeit geprägte Arbeitsweise
- einen PKW-Führerschein und Reisebereitschaft (ca. 1 Tag/Woche)



Wir bieten

- einen sicheren Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten in einem familiengeführten Zukunftsunternehmen
- spannende Aufgaben in einem dynamischen Team mit viel eigenem Gestaltungspotential
- regelmäßige Weiterbildung und Förderung durch Schulungen, Seminare und Fachtagungen
- eine Unternehmenskultur, in der eine offene Kommunikation und Wertschätzung zum Selbstverständnis gehören

Alles passt und wir haben uns gefunden? Dann sollten wir uns kennenlernen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige und aussagefähige Bewerbung, die Sie bitte direkt an die Geschäftsführerin Frau Dr. Sonja Schmittmann unter Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung adressieren. Die Einhaltung von Sperrvermerken sichern wir Ihnen zu.

CARBON SERVICE & CONSULTING GMBH & CO. KG

Im Hasenfeld 12

DE-52391 Vettweiß

Tel.: +49 2424 20 123-11

E-Mail: personal@carbon-service.de

Informationspflicht nach DSGVO finden Sie auf unserer Website oder auf folgendem [Link](#)